



## Ihre Arbeitsebene: Vorstand und Geschäftsführung

### Bereiche: Konsumgüter / Handel, Chemie / Healthcare, Transport / Verkehr / Logistik

Unser Klient zählt zu den renommierten und seit Jahrzehnten bestens etablierten Managementberatungen im deutschen Markt. Eine der wichtigsten Säulen ist das Interim Management, das branchenübergreifend von hochkarätigen Spezialisten und Teams aus einem umfangreichen Netzwerk ausgeübt wird. Hierbei zeichnet sich das Unternehmen nicht nur durch außergewöhnliche fachliche Expertise seiner Manager/innen, sondern vor allem durch Schnelligkeit, Effizienz und unternehmenskulturelle Passgenauigkeit mit höchster Serviceorientierung aus.

Im Zuge der zielgerichteten Expansion sucht unser Klient mehrere überzeugende, abschlussichere Unternehmerpersönlichkeiten (w/m), die als

# Sales Directors -Solution Management-

## - Digital Transformation / Industrie 4.0 / Change Management -

anspruchsvolle Aufgaben im Bereich Akquisition sowie Kunden- und Projektbetreuung übernehmen. So werden Sie -aufbauend auf Ihren bestehenden Netzwerken- Kundenkontakte auf Vorstands- und Geschäftsführungsebene intensivieren und so Ihre individuelle Geschäftsplattform ausbauen. Idealerweise verfügen Sie deshalb über exzellente Prozess-, Management- und IT-Kenntnisse in o. g. Branchen. Gute Kenntnisse in den Bereichen digitale Transformation Restrukturierung resp. Change Management wie auch die Beherrschung gängiger Management-Tools erleichtern Ihnen den Zugang zu Entscheidern im gehobenen Mittelstand und Großunternehmen auf internationaler Ebene.

Um den hohen Anforderungen dieser von großer Eigenständigkeit geprägten Position **-selbstverständlich im festen Anstellungsverhältnis bei sehr attraktiven Rahmenbedingungen-** in vollem Umfang gewachsen zu sein, haben Sie nach Ihrem Studium bereits umfangreiche Berufs- und vor allem Führungserfahrung im oberen Management gesammelt und zeichnen sich durch analytisch-strategische Fähigkeiten, exzellente Rhetorik, Beharrlichkeit, vor allem jedoch Serviceorientierung und Abschlussicherheit aus. Dank Ihres verbindlichen und souveränen Auftretens wie auch ziel- und ergebnisorientierten Arbeitsweise sind Sie zudem in der Lage, auf allen hierarchischen Ebenen zielführend zu verhandeln -selbstverständlich auch in englischer Sprache- und somit langfristige, tragfähige Geschäftsbeziehungen zu etablieren. Sehr gute IT-Kenntnisse wie auch ausgeprägte Reisebereitschaft setzen wir als selbstverständlich voraus.

**Sie erkennen bereits jetzt:** eine spannende und hoch interessante Position in einem dynamischen und schnell wachsenden Unternehmen, in dem Sie sich als Entrepreneur positionieren können.

Haben Sie vorab noch Fragen? Dann rufen Sie uns doch einfach an!

Weitere Details zum Unternehmen, den Aufgabenstellungen wie auch den interessanten Rahmenbedingungen erörtern wir gerne im persönlichen Gespräch, das wir kurzfristig mit Ihnen vereinbaren werden.

Gerne steht Ihnen Herr Jürgen B. Herget für weitere Details zur Verfügung. Neben objektiver Information garantieren wir strengste Diskretion sowie die absolute Einhaltung eventueller Sperrvermerke. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen (tabell. Lebenslauf, Zeugnisse sowie Einkommensvorstellung), die Sie bitte unter der Projektnummer, **JBH 5324** - per eMail (max. 1 MB) - an die JBH-Management- & Personalberatung Herget einsenden.

### JBH-Management- & Personalberatung Herget

Landsberger Straße 302, 80687 München, Tel. 0 89 / 82 92 92 - 0, eMail: karriere@jbh-herget.de, www.jbh-herget.de